



**INSTITUTO SUPERIOR TECNOLÓGICO BOLIVARIANO DE
TECNOLOGÍA**

**UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS COMERCIALES,
ADMINISTRATIVAS Y CIENCIAS**

**PROYECTO DE GRADO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:
TECNÓLOGO EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

TEMA:

**EVALUACIÓN DE LA FALTA DE CONTROL DE INGRESOS Y GASTOS
EN LA LIQUIDEZ DE LA MICRO EMPRESA AGRO MICHAEL**

Autora:

Tenecora Ramírez Patricia Lorena

Tutora:

Mg. Elena Tolozano Benites

Guayaquil, noviembre 2016

ÍNDICE GENERAL

| Contenidos: | Páginas: |
|---|-----------------|
| CARÁTULA..... | i |
| CERTIFICACIÓN DE LA ACEPTACIÓN DE LA TUTORA | ii |
| AUTORÍA NOTARIADA | iii |
| DEDICATORIA | iv |
| AGRADECIMIENTO | v |
| ÍNDICE GENERAL..... | vi |
| ÍNDICE DE FIGURAS..... | viii |
| ÍNDICE DE CUADROS..... | ix |
| RESUMEN | x |
| ABSTRACT..... | xi |
| CAPÍTULO I..... | 1 |
| EL PROBLEMA..... | 1 |
| PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA..... | 1 |
| Ubicación del problema en un contexto..... | 1 |
| Situación del Conflicto | 2 |
| Delimitación del problema | 2 |
| Formulación del problema | 3 |
| Evaluación del problema | 3 |
| OBJETIVOS | 4 |
| Objetivo General | 4 |
| Objetivos Específicos | 4 |
| JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN | 4 |
| CAPÍTULO II..... | 5 |
| MARCO TEÓRICO | 5 |
| FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA..... | 5 |

| | |
|---|--------------------------------------|
| Antecedentes históricos | 5 |
| Antecedentes Referenciales..... | 8 |
| Fundamentación legal | 19 |
| Definición de variables..... | 24 |
| Definiciones conceptuales | 25 |
| CAPÍTULO III..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| METODOLOGÍA | 27 |
| Presentación de la Empresa..... | 27 |
| Diseño de la investigación | 30 |
| Tipos de investigación | 30 |
| Técnicas de investigación..... | 31 |
| Procedimientos de la investigación | 31 |
| CAPÍTULO IV..... | 36 |
| ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS | 36 |
| PLAN DE MEJORAS | 43 |
| CONCLUSIONES | ¡Error! Marcador no definido. |
| RECOMENDACIONES..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| BIBLIOGRAFÍA..... | 48 |
| ANEXOS..... | ¡Error! Marcador no definido. |

ÍNDICE DE FIGURAS

| Títulos: | Páginas: |
|-------------------------------------|-------------------------------|
| Figura 1 Ingresos enero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 2 Egresos enero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 3 Ingresos febrero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 4 Egresos febrero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 5 Ingresos marzo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 6 Egresos marzo..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 7 Ingresos abril | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 8 Egresos abril..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 9 Ingresos mayo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 10 Egresos mayo..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 11 Ingresos junio | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 12 Egresos junio | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 13 Comparativo enero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 14 Comparativo febrero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 15 Comparativo marzo..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 16 Comparativo abril..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 17 Comparativo mayo..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 18 Comparativo junio..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Figura 19 Primer semestre | ¡Error! Marcador no definido. |

ÍNDICE DE CUADROS

| Títulos: | Páginas: |
|---------------------------------------|-------------------------------|
| Cuadro 1 Ingresos enero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 2 Egresos enero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 3 Ingresos febrero | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 4 Egresos febrero..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 5 Ingresos marzo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 6 Egresos marzo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 7 Ingresos abril..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 8 Egresos abril | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 9 Ingresos mayo..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 10 Egresos mayo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 11 Ingresos junio | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 12 Egresos junio | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 13 Venta enero..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 14 Ventas febrero..... | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 15 Ventas marzo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 16 Ventas abril | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 17 Ventas mayo | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 18 Ventas junio | ¡Error! Marcador no definido. |
| Cuadro 19 Total primer semestre | ¡Error! Marcador no definido. |



**INSTITUTO SUPERIOR TECNOLÓGICO BOLIVARIANO DE
TECNOLOGÍA**

**UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS COMERCIALES, ADMINISTRATIVAS Y
CIENCIAS**

**PROYECTO DE GRADO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:
TECNÓLOGO EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

TEMA:

**EVALUACIÓN DE LA FALTA DE CONTROL DE INGRESOS Y GASTOS
EN LA LIQUIDEZ DE LA MICRO EMPRESA AGRO MICHAEL**

Autora: Tenecora Ramírez Patricia Lorena

Tutora: Mg. Elena Tolozano Benites

RESUMEN

La microempresa Agro Michael dedica a la venta de insumos agrícolas y asesoramiento técnico y práctico en sus cultivos, la presente investigación tuvo como propósito determinar la falta de control de ingresos y gastos que afectan la liquidez de la microempresa Agro Michael, la metodología que se utilizó fueron los tipos de investigación, descriptivo, correlacional, las técnicas aplicadas fueron la observación, análisis documental, entre las conclusiones más relevante esta que no se cuenta con políticas y procedimientos para los procesos de registro de ingresos y egresos, y se propuso como alternativa de solución el desarrollo de un plan de acción que permita un eficiente control de los ingresos y gastos en la microempresa Agro Michael.

Falta

Control

Ingresos, gastos

Liquidez

**INSTITUTO SUPERIOR TECNOLÓGICO BOLIVARIANO DE
TECNOLOGÍA**

**UNIDAD ACADÉMICA DE CIENCIAS COMERCIALES, ADMINISTRATIVAS Y
CIENCIAS**

**PROYECTO DE GRADO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:
TECNÓLOGO EN CONTABILIDAD Y AUDITORÍA**

TEMA:

**EVALUACIÓN DE LA FALTA DE CONTROL DE INGRESOS Y GASTOS
EN LA LIQUIDEZ DE LA MICRO EMPRESA AGRO MICHAEL**

Autora: Tenecora Ramírez Patricia Lorena

Tutora: Mg. Elena Tolozano Benites

ABSTRACT

The Agro Michael microenterprise dedicates to the sale of agricultural inputs and technical and practical advice on its crops, the present investigation had as a purpose to determine the lack of control of income and expenses that affect the microcredit Agro Michael, the methodology that was used Were the types of research, descriptive, correlational, applied techniques were the observation, documentary analysis, among the most relevant conclusions is that there are no policies and procedures for the processes of registration of income and expenditure, and was proposed as an alternative Solution the development of an action plan that allows an efficient control of the income and expenses in the Agro Michael microenterprise.

lack

control

Income, expenses

liquidiz

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

Ubicación del problema en un contexto

El incrementado en los últimos años referente a la importancia de tener un buen control de ingresos y gastos en las empresas, se debe a lo práctico que resulta al medir la eficiencia y la productividad al momento de implantarlos; específicamente si se centra en las actividades básicas que estas realizan, pues de esto depende para mantenerse en el mercado.

La importancia de tener una correcta planificación conducirá a las empresas a conocer la situación real de las mismas; es bueno resaltar que la entidad que aplique controles internos en sus operaciones, será capaz de verificar que los controles se efectúen para darle una mejor visión sobre su gestión.

El control de los ingresos es de mucha importancia para la obtención de recursos financieros que le permitan a una empresa crecer y tener éxito en el mercado que se desenvuelve. Los gastos son cuentas que deben tener un control especial para evitar un mal uso de dichos recursos o desvíos innecesario y no justificados, al ser deudoras su registro contable permite visualizar que recursos financieros se están desembolsando.

En el Ecuador un número importante de empresas, presentan esta problemática al no poseer parámetros que les permita controlar los ingresos y gastos que se presentan en sus actividades cotidianas, ciertamente el problema de la falta de dicho control hace que la microempresa Agro Michael no pueda saber cuál es su verdadera liquidez al finalizar un periodo contable.

De lo antes expuesto se concluye que la microempresa Agro Michael aunque tenga ingresos esto no le permite poseer un capital de inversión, más solo un capital de trabajo que le sirve para mantenerse a flote cumpliendo los pedidos de sus clientes en el proceso de la comercialización de productos agrícolas.

Situación del Conflicto

La microempresa Agro Michael se encuentra ubicada en el Recinto el Rosario perteneciente al Cantón Naranjito, la cual inicia sus actividades el 28 de Marzo del 2008, basada en la necesidad de los agricultores del Cantón y su recintos aledaños, que no contaban con el asesoramiento técnico y práctico en sus cultivos.

En la actualidad la microempresa Agro Michael está presenta las siguientes falencias:

1. Incumplimiento en los pagos a proveedores
2. Sobregiros frecuentes de la cuenta bancaria de la micro empresa Agro Michael.

Esto se debe a que no cuenta con un control en sus ingresos y gastos provocando que la microempresa no tenga iliquidez la misma que afecta los estados financieros..

Delimitación del problema

Campo: Financiero

Aspecto Ingresos y Gastos.

Área: Control

Periodo: 2016

Formulación del problema

¿De qué manera incide la falta de control de ingresos y gastos en la liquidez de la microempresa Agro Michael ubicada en el Recinto el Rosario perteneciente al Cantón Naranjito, en el periodo 2016?

Evaluación del problema

El problema presentado cumple con los siguientes aspectos:

Delimitado.- Debido a que se lo limita en la problemática de la falta de control de los ingresos y gastos, en el campo financiero de la microempresa Agro Michael, dentro del periodo 2016.

Claro.- El presente trabajo está desarrollado con una terminología adecuada y profesional para que permita al lector una comprensión rápida y precisa.

Evidente.- Porque permite aplicar, recomendar y sugerir procesos adecuados para la aplicación de controles en los ingresos y gastos de la microempresa y de esa manera mejor su liquidez y desarrollo de sus actividades cotidianas.

Concreto.- Debido a que el desarrollo de la investigación se plantea solución al problema detectado, el cual permite a la microempresa Agro Michael establecer parámetros que le ayuden al adecuado control de sus ingresos y gastos.

Relevante.- Porque la información desarrollada permite mejorar el control de los ingresos y gastos de la empresa Agro Michael, lo cual le permitirá generar más fuentes de trabajo y ayudar a la economía del País.

Factible.- Debido a que el proyecto se lo ha desarrollado de una manera en la cual los tiempos y los recursos que se vayan a utilizar sean viables al desarrollo microempresarial de Agro Michael.

OBJETIVOS

Objetivo General

Determinar la falta de control de ingresos y gastos que afectan la liquidez de la microempresa Agro Michael.

Objetivos Específicos

- Determinar teóricamente el control de ingreso y gastos en relación a la liquidez
- Diagnosticar la situación actual del control de ingreso y gastos en la liquidez de la microempresa Agro Michael.
- Desarrollar un plan de acción que permita un eficiente control de los ingresos y gastos en la microempresa Agro Michael.

JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

El trabajo realizado en la microempresa Agro Michael resulta relevante, pues constituye un estudio al registro de los ingresos y gastos de la microempresa donde se determinan las deficiencias presentes en el mismo y se proponen medidas o acciones de mejoras encaminadas a erradicar las causas que provocan los conflictos.

La implicación práctica está en el desarrollo de un plan de acción que permita un eficiente control de los ingresos y egresos la microempresa Agro Michael y establece la incidencia que tienen estos en la liquidez de la misma.

La utilidad metodológica de la presente investigación al contribuir con una herramienta de análisis, en este caso la falta de registro de los ingresos y egresos dando seguimiento al problema planteado, sirviendo como guía a otras empresas con actividades económicas financieras similares.

La relevancia social está relacionada con el Plan Nacional del Buen Vivir del objetivo 9 Garantizar el trabajo digno en todas sus formas, objetivo 10 Impulsar la transformación de la Matriz Productiva.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA

Antecedentes históricos

Según (Palacios López, Livia, 2014) menciona que la contabilidad como ciencia, nace con la aplicación de la Partida Doble en el año 1494, con el Monje Italiano Fray Lucas de Pacciolo, ayudando al desarrollo de las actividades financieras de la época”.

La contabilidad como ciencia da los parámetros cognoscitivos para entender un proceso contable que es la puerta para poder tener la información adecuada para realizar un análisis financiero de una empresa, debemos recordar también que esta ciencia nace aplicando principios algebraico para el cálculo y control de sus activos, pasivos y patrimonios.

Partiendo de esa premisa podríamos también mencionar que el primer presupuesto de ingresos de la historia se manifiesta en los primeros censos conocidos, que fueron elaborados con carácter fiscal o para proceder al reclutamiento militar en la antigua Babilonia. (Aviles Villalba, Carlos, 2013)

Entonces se podría agregar que la contabilidad es la ciencia que da origen al análisis financiero de las cuentas de ingreso y gasto y de esa manera poder llevar un control adecuado de lo que entra y sale en una empresa desde un punto de vista financiero.

Además se puede agregar lo mencionado en el estudio histórico realizado por (Zapata, 2011) que durante muchos años, la Contabilidad se realizaba a mano normalmente auxiliado por una calculadora, de hecho en la jerga

contable se dice “arrastrar el lápiz”, esto quiere decir que a partir de los documentos fuente, se codifica y se elaboraban las pólizas a lápiz, seguido se registraban en el Libro Diario, Libro Mayor, Libros Auxiliares y Tarjetas de Almacén comúnmente conocidos como “Kardex”. Posteriormente los saldos del mayor eran transcritos a la Balanza de Comprobación en donde nos aseguramos que existe equilibrio aritmético”.

Con este análisis histórico de la contabilidad podríamos argumentar que dichos procesos dan origen a lo que hoy se conoce como contabilidad financiera, donde se analiza los presupuestos de ingresos y gastos para el desarrollo económico de una organización.

Las cuentas de ingreso y gastos son de origen acreedor y deudor respectivamente y se las colocan en el estado de pérdidas y ganancias cuya información permite analizar financieramente el estado en el que se encuentra una empresa.

Al establecer parámetros que nos permitan monitorear y sirvan para supervisar actividades que implican el desarrollo de la empresa podremos decir que estaremos analizando situaciones que evitaren errores, fraudes o desvíos de recursos de la organización, estableciendo de esta manera una adecuada liquidez, que será nuestro punto de partida que se debe trazar toda empresa para poder realizar sus procesos de una manera eficiente y eficaz.

El control interno incluye el Plan de Organización de todos los métodos y medidas de coordinación acordados dentro de una empresa para salvaguardar sus activos, verificar la corrección y confiabilidad de sus datos contables, promover la eficiencia operacional y la adhesión a las políticas gerenciales establecidas...un "sistema" de Control Interno se extiende más allá de aquellos asuntos que se relacionan directamente con las funciones de los departamentos de contabilidad y finanzas". (Instituto Americano de Contadores Públicos Certificados , 1949)

Esta definición permite entender el campo de acción del control interno su origen y porque es necesario aplicarlo en una organización, además nos da las pautas para poder establecer medidas de reajuste dentro del campo administrativo de una empresa.

Conceptos más modernos del Control Interno nos manifiesta la (Contraloría General de la República de Perú, 2014) “como un proceso integral efectuado por el titular, funcionario y servidores de una entidad, diseñado para enfrentar los riesgos y para dar seguridad razonable de que, en la consecución de la misión de la entidad, se alcanzaran los objetivos de la misma, es decir, es la gestión misma orientada a minimizar los riesgos”.

Dicha afirmación se la puede respaldar también por lo mencionado en el concepto que nos proporciona (Chiavenato y Sapiro, 2011) “El control interno es un proceso para describir todas las medidas tomadas por los propietarios y directores de una empresa para dirigir y controlar a los empleados en sus funciones específicas”.

Se menciona que dicho proceso se lo debe plantear desde un punto de vista estratégico dentro de la formación de métodos de control, cada empresa posee una finalidad determinada pero todas llegan a la misma conclusión de obtener utilidades y satisfacer las necesidades de sus clientes, entonces un negocio debe precautelar que sus ingresos y gastos estén de acuerdo a este planteamiento.

Al mencionar los antecedentes históricos de la contabilidad, de los tipos de control y repasar conceptualizaciones del control interno también debemos mencionar como análisis financiero ha evolucionado pasando a ser una herramienta de ayuda para la contabilidad financiera.

Las finanzas son parte de la economía y como tal han evolucionado hasta tener un carácter de herramienta de ayuda para mantener la liquidez de una empresa, controlar la cartera de clientes o analizar los flujos de ingreso y gastos de una empresa.

Se menciona la teoría de las finanzas comienza a ser una herramienta de ayuda en el año de 1900 cuyo creador científico fue el alemán (nacionalizado Norteamericano) Irving Fischer quien la desarrolla como disciplina independiente de la economía hasta 1929 con la caída de la bolsa de valores, quien fue respaldado por la teoría de Jhon Keynes hasta este momento las finanzas provenía del término latino del finus denominación que los romanos daban al dinero, lo cual conceptualizaba a las finanzas como la obtención de recursos monetarios para ser invertidos actividades comerciales o financieras propiamente dichas.

Después de la crisis económica de 1929 denominada la gran depresión las finanzas se dedican a tener una visión de cuidar los intereses del acreedor generando los principios financieros de amortizaciones, capitalizaciones y demás conceptos financieros que hasta 1945 buscaban mejorar la situación económica mundial.

A partir de los años sesenta comienza a nacer el análisis financiero como una herramienta de ayuda para estudiar el comportamiento de los costos de producción en donde los ingresos de una empresa serán la razón de ser de este estudio y naciendo la primera conceptualización de liquidación y métodos de capitalización más técnicos que ayuden al empresario tener herramientas para el desarrollo de inversiones.

A partir de los setenta la visión de flujo de efectivo se plantea en las empresas donde los ingresos de los recursos monetarios será la pieza fundamental para que se los relacione con los gastos y de esta manera poder llevar a una empresa a márgenes de liquidez aceptables y de mejoras en sus rendimientos.

Antecedentes Referenciales

La presente investigación cuenta con una estructura de epígrafes que en este capítulo se desarrollará para definición de los ingresos, gastos en relación a la liquidez.

Contabilidad financiera

Es una área de la contabilidad que tiene como objetivo preparar y elaborar información contable destinada a los usuarios externos. Dicha información está sujeta a una regulación externa a la empresa (del estado, de organizaciones profesionales, etc.). (Alcarria, p.16)

Es un sistema de información que permite medir la evolución del patrimonio o riqueza y los resultados o rentas periódicas de la empresa, mediante el registro sistemático de las transacciones realizadas en su actividad económico-financiera, lo que conduce a la elaboración de las cuentas anuales, preparadas con arreglo a principios contables y normas de valoración uniformes, lo cual posibilita que sean interpretadas y comparadas por los agentes económicos interesados en conocer el funcionamiento de la empresa. (Mallo y Pulido, p.13)

Es una ciencia aplicada a medir la evolución del patrimonio, calculado en base a su capacidad para obtener rendimientos futuros a través de la combinación de activos y pasivos que manejan las empresas, así como la determinación del resultado de cada ejercicio económico, expresado por la diferencia entre los ingresos obtenidos y los gastos incurridos en el mismo. (Mallo y Pulido, p.15)

Es la técnica mediante la cual se registran, clasifican y resumen las operaciones realizadas y los eventos económicos, naturales y de otro tipo, identificables y cuantificables que afectan a la entidad, estableciendo los medios de control que permitan comunicar información cuantitativa expresada en unidades monetarias, analizada e interpretada, para que los diversos interesados puedan tomar decisiones en relación con dicha entidad económica. (Javier Romero, citado por Solorio, p.13)

Es una técnica que se utiliza para producir sistemática y estructuradamente información cuantitativa expresada en unidades monetarias de las transacciones que realiza una entidad económica y de ciertos eventos económicos identificables y cuantificables que la afectan,

con el objeto de facilitar a los diversos interesados el tomar decisiones en relación con dicha entidad económica. (Instituto Mexicano de Contadores Públicos, citado por Solorio, p.13)

Los ingresos, en términos económicos, hacen referencia a todas las entradas económicas que recibe una persona, una familia, una empresa, una organización, un gobierno, etc.

El tipo de ingreso que recibe una persona o una empresa u organización depende del tipo de actividad que realice (un trabajo, un negocio, una venta, etc.). El ingreso es una remuneración que se obtiene por realizar dicha actividad.

Por ejemplo, el ingreso que recibe un trabajador asalariado por su trabajo es el salario. Si ésta es la única actividad remunerada que hizo la persona durante un periodo, el salario será su ingreso total. Por el contrario, si esta persona, además de su salario, arrienda un apartamento de su propiedad a un amigo, el dinero que le paga el amigo por el arriendo también es un ingreso. En este último caso, el salario más el dinero del arrendamiento constituyen el ingreso total. Los ingresos pueden ser utilizados para satisfacer las necesidades.

Cuando una empresa vende su producción o sus servicios a un cliente, el valor de la compra, pagada por el cliente, es el ingreso percibido por la empresa. Estos ingresos pueden ser utilizados por las empresas para pagar los salarios de los trabajadores, pagar los bienes que utilizaron para la producción (insumos), pagar los créditos que hayan obtenido, dar utilidades a los dueños de la empresa, ahorrar, realizar nuevas inversiones, etc.

Cuando el ingreso proviene de actividades productivas, se puede clasificar en varios tipos:

Ingreso marginal

Generado por el aumento de la producción en una unidad.

Ingreso medio: Ingreso que se obtiene, en promedio, por cada unidad de producto vendida; es decir, es el ingreso total dividido en el total de unidades vendidas.

Ingreso del producto marginal: Ingreso generado por la utilización de una unidad adicional de algún factor de producción (trabajo, capital), por ejemplo, la utilización de un trabajador más, etc.

En general, las personas, las familias, las empresas, etc., buscan aumentar sus ingresos. Si éstos se elevan, su consumo y su ahorro pueden aumentar, llevando, en muchos casos, a un mejor nivel de vida y de bienestar.

Los Estados también reciben ingresos, llamados ingresos públicos. El Estado recibe ingresos por el cobro de impuestos, por la venta de bienes producidos por empresas públicas, por utilidades que generan éstas mismas, por ventas o alquileres de propiedades, por multas impuestas, por emisión de bonos u obtención de créditos, entre otros. Cuando los ingresos provienen de impuestos se denominan ingresos tributarios, por el contrario, cuando provienen de fuentes distintas a los impuestos se denominan ingresos no tributarios. Con los ingresos, los gobiernos pueden realizar sus gastos, sus inversiones, etc.

Los ingresos también pueden clasificarse en ordinarios y extraordinarios. Los ingresos ordinarios son aquellos que se obtienen de forma habitual y consuetudinaria; por ejemplo el salario de un trabajador que se ocupa en un trabajo estable, o las ventas de una empresa a un cliente que compra periódicamente o de forma habitual. Los ingresos extraordinarios son aquellos que provienen de acontecimientos especiales; por ejemplo un negocio inesperado por parte de una persona o una emisión de bonos por parte de un gobierno.

El ingreso puede ser pagado en bienes y servicios o en dinero. también se puede considerar ingreso todas transferencias que reciben los agentes económicos tales como subsidios, donaciones y otras.

El ingreso puede adoptar las formas de salarios, intereses, dividendos, rentas o beneficios, hay que diferenciar entre ingreso bruto e ingreso neto; este último es igual al primero menos los impuestos.

Otra distinción útil es entre ingreso corriente e ingreso permanente. El ingreso corriente es el pago que evidentemente recibe en cada período el agente económico.

En cambio, el ingreso permanente pertenece al retorno que debiera recibir el agente económico por el stock de capital físico y humano que posee.

Dado que los ingresos corrientes no tienen una correspondencia exacta con los retornos del stock de capital, y además que dicho stock no es variable en el corto plazo, la variación en el ingreso corriente es superior a la del ingreso permanente imputado.

El ingreso puede estar expresado en términos nominales o reales, cuando existe inflación, el ingreso proporcionado en unidades monetarias va perdiendo valor a través del tiempo, aconteciendo que un mismo ingreso monetario tiene distinto valor en diferentes momentos del tiempo, aconteciendo que un mismo ingreso monetario tiene distinto valor en el tiempo.

Por tanto, el ingreso nominal es aquel que esta expresado en unidades monetarias del período en que se recibe el ingreso. El ingreso real es aquel que mantiene su valor o poder adquisitivo a través del tiempo. Este último se obtiene dividiendo el ingreso nominal por un índice de precios. Si no existe inflación, el ingreso nominal y el ingreso real serían siempre iguales.

Gasto

1.- Gastos fijos:

Los gastos Fijos son aquellos cuyo monto total no se modifica de acuerdo con la actividad de producción. En otras palabras, se puede decir que los gastos Fijos varían con el tiempo más que con la actividad; es decir, se presentarán durante un periodo de tiempo aun cuando no haya alguna actividad de producción.

Naturalmente los gastos fijos no son para siempre. Tan solo son fijos a los largo de un periodo en particular, digamos un trimestre o un año. Más allá de esos plazos, los arrendamientos pueden terminarse y los ejecutivos pueden ser despedidos. Para ser más específicos, cualquier costo fijo puede eliminarse o modificarse en un plazo suficiente de tiempo.

Observe que durante el plazo en que un gasto es fijo, es un costo hundido (costo muerto o costo inevitable) porque debemos pagarlo independientemente de lo que suceda.

Según el libro contabilidad de costos un enfoque administrativo para la toma de decisiones de los autores (Backer Jacobsen & Ramírez Padilla, 2012) existen tres tipos de gastos Fijos:

1. gastos fijos comprometidos
2. gastos fijos de operación
3. gastos fijos programados

Los gastos de capacidad implicados son los gastos generados por la planta, maquinaria y otras facilidades empleadas, la depreciación y la amortización son ejemplos de este tipo de costo fijo, donde los desembolsos para estos activos fijos se hacen extraordinariamente donde los beneficios habrán de abarcar un periodo de tiempo relativamente largo.

Los gastos fijos de operación son gastos que se requieren para mantener y operar los activos fijos. La luz, electricidad, seguros, e impuestos a la

propiedad son ejemplos de este tipo de gastos fijos, porque a pesar de que se incurre cada mes en dichos costos, algunas veces en monto admite de mes a mes.

Los gastos fijos programados son los gastos de los programas especiales aprobados por la gerencia. El costo de un programa de publicidad por ejemplo el lanzamiento de un producto o el costo de un programa para mejorar la calidad de los productos de la compañía son ejemplos de este tipo de gasto fijo.

Características de los gastos fijos

Cada uno de los elementos de la clasificación de costos tienen características peculiares, en ésta ocasión el objeto de estudio son los gastos fijos. (Backer Jacobsen & Ramírez Padilla, 2012)

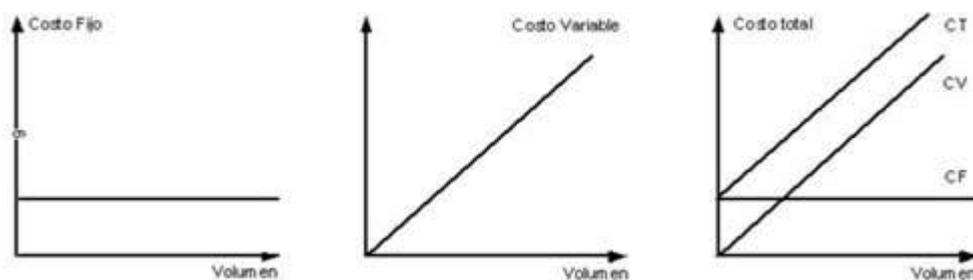
1. Grado de control (Controlabilidad). Todos los gastos fijos son controlables respecto a la duración del servicio que prestan a la empresa.
2. Están relacionados estrechamente con la capacidad instalada donde dichos costos no sean afectados por cambios de la actividad dentro de un nivel relevante. Los gastos fijos reflejan el establecimiento de la capacidad para originar algo o para realizar alguna actividad.
3. Están relacionados con un nivel relevante. Los gastos fijos deben estar relacionados con un intervalo relevante de actividad. Permanecen constantes en un extenso intervalo que puede ir desde cero hasta el total de la actividad. Para cualquier tipo de estudio sobre el comportamiento, es necesario establecer el nivel adecuado.
4. Regulados por la administración. La estimación de algunos gastos fijos es fruto de las decisiones específicas de la administración,

pero pueden variar según dichas decisiones (gastos fijos Discrecionales).

5. Están relacionados con el factor tiempo. Muchos de los gastos fijos se identifican con el transcurso del tiempo y se relacionan con un periodo contable.
6. Son variables por unidad y fijos en su totalidad.

Figura 1 **Ejes**

Representación en el eje de coordenadas de los gastos fijos y variables



Fuente: Pedro (2002) 4ta ed. "Contabilidad General.

La distribución entre los gastos fijos y los variables depende a menudo de la definición de la gerencia en cuanto a la naturaleza de las actividades de la empresa.

La clasificación de gastos fijos y variables es útil en la elaboración de presupuestos para las operaciones futuras. Los gastos especificados como directos o indirectos con proporción al producto o al departamento son útiles para establecer la rentabilidad de las líneas de producto o la contribución de un departamento a las utilidades de la organización.

Son aquellos costos cuya valía permanece constante, independiente del nivel de actividad de la organización. Se pueden asemejar y llamar como costos de "mantener la empresa abierta", de modo tal que se efectúe o no la producción, se venda o no la mercadería o servicio, dichos costos igual deben ser resueltos por la empresa. Por ejemplo:

Los **gastos fijos** o **gastos de distribución** son los movimientos fijos que se presentan en periodos específicos que pueden ser:

- Una vez al día
- Una vez a la semana
- Una vez al mes
- Una vez cada seis meses
- Una vez al año, etc.

Cuadro 1 Costos fijos

| COSTOS FIJOS | | | |
|--------------------|------------------|--------------------|---------------------|
| DESCRIPCION | CUOTA MENSUAL | CUOTA ANUAL | PROYECCION (5 AÑOS) |
| Alquiler del Local | 300.00 | 3.600.00 | 18.000.00 |
| Personal (7) | 250.00 | 3.000.00 | 15.000.00 |
| Luz | 150.00 | 1.800.00 | 9.000.00 |
| Agua | 10.00 | 120.00 | 600.00 |
| Teléfono | 50.00 | 600.00 | 3.000.00 |
| Internet/Cable | 60.00 | 720.00 | 3.600.00 |
| TOTALES | \$ 820.00 | \$ 9,840.00 | \$ 49,200.00 |

Fue
nte:
Pedr
o
(200
2)
4ta

ed. "Contabilidad General.

Liquidez

“Liquidez es la capacidad que tiene una organización de cumplir con sus obligaciones de corto plazo. Para un activo individual, es la facilidad con la que dicho activo puede venderse a un precio razonable” (Gamboa Ramiro, 1991)

Según (Miranda Moya, y otros, 2010), el concepto de liquidez se relaciona a la facilidad para comprar (convertir el dinero en activos financieros) o vender (transformar activos financieros en dinero) el máximo volumen efectivo posible en el mínimo tiempo posible y con la mínima asonada de precios del mercado.

Según (Rodríguez Olivera, y otros, 2007), el concepto de liquidez es, también, un concepto económico. Una persona presenta una situación

patrimonial de liquidez, cuando los bienes del activo disponible son por lo menos, iguales al pasivo exigible a corto plazo. En el activo disponible, se incluyen efectivos y cuentas por cobrar.

(Gordon J., 2002.), las razones de liquidez calculan la capacidad de la empresa de pagar precipitadamente sus obligaciones a mediano plazo.

Basándose en los estudios de (Santandreu, 2005), la originaria partida de financiación de la empresa pertenece a los cobros por la facturación que realiza.

Así, los riesgos de liquidez son mirados con atención, pero no se les da un rol importante, es decir los plazos mayores son considerados solo para visualizar problemas potenciales de iliquidez en casos extremos, cuando se trata de definir un indicador de liquidez, lo que se enfatiza son las posiciones de corto plazo definidas como hasta un año.

En concreto dado los vencimientos de activos y pasivos pertinentes las medidas de riesgo de iliquidez son de mayor importancia evalúan la necesidad de renovación de pasivos a menos de un año, como proporción tanto de los mismos pasivos como del patrimonio.

Según (Feria Domínguez, 2007) “se conforma en una pérdida ante la inexistencia de una contrapartida para deshacer una posición de mercado (Riesgo de liquidez en el mercado o producto).”

Otra posible manifestación del riesgo de liquidez radica en la conflicto para hacer frente a obligaciones de pago futuras.

Tomando del libro de (rodríguez Olivera, y otros, 2007) un patrimonio es insolvente cuando el monto de su pasivo supera la suma de los valores de su activo. La comprobación de la insolvencia requiere un estudio de la situación patrimonial del deudor, con la estimación del valor venal de cada una de las unidades de que se compone el activo y como la confrontación de la suma de esos valores con el estado del pasivo.

Análisis financiero

Tomado del libro de (Publicaciones-Vértice, 2008) el análisis financiero El análisis financiero se centra principalmente en el estudio del "fondo de maniobra " y "los ratios financieros", este análisis evalúa la capacidad que tiene la empresa para hacer frente con su activo a todos los pagos derivados del pasivo a medida que van venciendo, sin que por ello se resienta el normal desarrollo económico de aquella; examina los fondos financieros que utiliza la compañía y si son aplicados adecuadamente.

Según el autor (De Rus, 2008) el análisis financiero consiste esencialmente en la comparación de los ingresos y los costes compuestos durante la vida del proyecto. La diferencia entre los ingresos totales y los costes totales es el valor actual neto, el beneficio que el proyecto reporta al agente económico que tiene el derecho de propiedad sobre dichos rendimientos.

Indicadores de liquidez

Los indicadores de liquidez son aquellos que calculan la capacidad con la que cuenta la empresa para expresar sus obligaciones de corto plazo.

Este indicador es útil para ajustarse en un escenario desalentador para la empresa y poder equiparar la capacidad ante las necesidades, en caso de una posible liquidación.

La prueba de exigir el pago inmediato de todas sus obligaciones a menos de un año a un instante del tiempo, evalúa a la empresa desde un punto de vista de liquidación, en lugar de juzgarla como una empresa en marcha.” (Ortiz, 1999).

“Una crisis de liquidez más evidente indica que la empresa es incompetente de satisfacer sus deudas y obligaciones corrientes. Ello puede dar lugar, en las economías de mercado, a una venta forzosa de inversiones y activos a largo plazo y, en su forma más grave, a insolvencia

y quiebra. Para sus dueños involucrará reducción de la rentabilidad y oportunidad del dinero y pérdida total o parcial de la inversión de capital". (Gutiérrez, Téllez, y Munilla, 2005,).

(Gordon J., 2010) Las razones de liquidez miden la capacidad de la empresa de pagar rápidamente sus deberes a mediano plazo, cuanto mayor será la capacidad de la empresa de generar efectivo que se pueda usar para pagar sus obligaciones a corto plazo mayores serán las razones de iliquidez.

Cuadro 2 Razones financieras liquidez

| Razones financieras para evaluar la liquidez | | |
|---|--|---|
| Razón corriente | Activo corriente/Pasivo corriente | Muestra la capacidad de la empresa para hacer frente a sus obligaciones en el corto plazo a través de sus activos corrientes. |
| Razón de solidez | Activo Total/Pasivo Total | Expresa cuantos dólares invertidos en activos están respaldando la deuda total bajo una inminente liquidación del negocio |
| Capital de trabajo | Activo corriente | El capital de trabajo es la inversión de una empresa en activos a corto plazo |
| Capital neto de trabajo | Activo corriente - Pasivo corriente | Muestra los valores que le quedarían a la empresa luego de haber pagado sus pasivos a corto plazo, como si ya se hubiesen liquidado |

Cuadro No: 1

Fundamentación legal

Constitución de la República del Ecuador

Art. 33.- El trabajo es un derecho y un deber social, y un derecho económico, fuente de realización personal y base de la economía. El Estado garantizará a las personas trabajadoras el pleno respeto a su dignidad, una vida decorosa, remuneraciones y retribuciones justas y el desempeño de un trabajo saludable y libremente escogido o aceptado.

Art. 276.- El régimen de desarrollo tendrá los siguientes objetivos:

1. Mejorar la calidad y esperanza de vida, y aumentar las capacidades y potencialidades de la población en el marco de los principios y derechos que establece la Constitución.
2. Construir un sistema económico, justo, democrático, productivo, solidario y sostenible basado en la distribución igualitaria de los beneficios del desarrollo, de los medios de producción y en la generación de trabajo digno y estable.
3. Fomentar la participación y el control social, con reconocimiento de las diversas identidades y promoción de su representación equitativa, en todas las fases de la gestión del poder público.
4. Recuperar y conservar la naturaleza y mantener un ambiente sano y sustentable que garantice a las personas y colectividades el acceso equitativo, permanente y de calidad al agua, aire y suelo, y a los beneficios de los recursos del subsuelo y del patrimonio natural.
5. Garantizar la soberanía nacional, promover la integración latinoamericana e impulsar una inserción estratégica en el contexto internacional, que contribuya a la paz y a un sistema democrático y equitativo mundial.
6. Promover un ordenamiento territorial equilibrado y equitativo que integre y articule las actividades socioculturales, administrativas, económicas y de gestión, y que coadyuve a la unidad del Estado.

7. Proteger y promover la diversidad cultural y respetar sus espacios de reproducción e intercambio; recuperar, preservar y acrecentar la memoria social y el patrimonio cultural.

Art. 319.- Se reconocen diversas formas de organización de la producción en la economía, entre otras las comunitarias, cooperativas, empresariales públicas o privadas, asociativas, familiares, domésticas, autónomas y mixtas.

El Estado promoverá las formas de producción que aseguren el buen vivir de la población y desincentivará aquellas que atenten contra sus derechos o los de la naturaleza; alentará la producción que satisfaga la demanda interna y garantice una activa participación del Ecuador en el contexto internacional.

Art. 320.- En las diversas formas de organización de los procesos de producción se estimulará una gestión participativa, transparente y eficiente.

La producción, en cualquiera de sus formas, se sujetará a principios y normas de calidad, sostenibilidad, productividad sistémica, valoración del trabajo y eficiencia económica y social.

La Constitución de la República como ley suprema garantiza el desarrollo organizacional de toda actividad productiva que se realice en nuestro territorio, además nos especifica las formas en las que se debe aplicar y las consecuencias de los principios productivos que se deben emplear para el mejor funcionamiento económico de la actividad productiva del País, permitiendo de esa manera un marco legal que garantice la creación de empresas que generen un beneficio colectivo y comunitario para la satisfacción de las necesidades de un determinado sector productivo.

Plan Nacional del Buen Vivir

Objetivo 9 Garantizar el trabajo digno en todas sus formas

Los principios y orientaciones para el Socialismo del Buen Vivir reconocen que la supremacía del trabajo humano sobre el capital es incuestionable.

De esta manera, se establece que el trabajo no puede ser concebido como un factor más de producción, sino como un elemento mismo del Buen Vivir y como base para el despliegue de los talentos de las personas.

Políticas y Lineamientos Estratégicos

9.1. Impulsar actividades económicas que permitan generar y conservar trabajos dignos, y contribuir a la consecución del pleno empleo priorizando a los grupos históricamente excluidos

a. Implementar mecanismos de incentivos en actividades económicas, especialmente del sector popular y solidario, las Mipymes, la agricultura familiar campesina, así como las de trabajo autónomo que se orienten a la generación y conservación de trabajos dignos y garanticen la igualdad de oportunidades de empleo para toda la población.

b. Democratizar el acceso al crédito, financiamiento, seguros, activos productivos, bienes de capital e infraestructura productiva, entre otros, para fomentar el desarrollo y sostenibilidad de las actividades económicas de carácter asociativo y comunitario y su vinculación a cadenas productivas y mercados.

Objetivo 10 Impulsar la transformación de la matriz productiva

Los desafíos actuales deben orientar la conformación de nuevas industrias y la promoción de nuevos sectores con alta productividad, competitivos, sostenibles, sustentables y diversos, con visión territorial y de inclusión económica en los encadenamientos que generen. Se debe impulsar la gestión de recursos financieros y no financieros, profundizar la inversión pública como generadora de condiciones para la competitividad sistémica, impulsar la contratación pública y promover la inversión privada.

Políticas y Lineamientos Estratégicos

10.5. Fortalecer la economía popular y solidaria –EPS–, y las micro, pequeñas y medianas empresas –Mipymes– en la estructura productiva

- a.** Establecer mecanismos para la incorporación de las micro, pequeñas y medianas unidades productivas y de servicios, en cadenas productivas vinculadas directa o indirectamente a los sectores prioritarios, de conformidad con las características productivas por sector, la intensidad de mano de obra y la generación de ingresos.
- b.** Promocionar y fomentar la asociatividad, el fortalecimiento organizativo, la capacidad de negociación, la creación de redes, cadenas productivas y circuitos de comercialización, para mejorar la competitividad y reducir la intermediación en los mercados.
- c.** Fortalecer los mecanismos para reducir los márgenes de intermediación de la producción y comercialización en el mercado local.
- d.** Ampliar la capacidad innovadora, fomentar el desarrollo científico y tecnológico, y la capacitación especializada, para mejorar la diversificación y los niveles de inclusión y competitividad.
- e.** Impulsar el acceso a servicios financieros, transaccionales y garantía crediticia, en el marco de un modelo de gestión que integre a todo el sistema financiero nacional.
- f.** Fortalecer e impulsar el crecimiento adecuado del sector financiero popular y solidario, articulado a las iniciativas de desarrollo territorial productivo y de servicios.
- g.** Simplificar los trámites para los emprendimientos productivos y de servicios en las micro, pequeñas y medianas unidades productivas.

h. Implementar un sistema integrado de información para el sector productivo y de servicios, con énfasis en las micro, pequeñas y medianas unidades de producción.

i. Fomentar, incentivar y apoyar la generación de seguros productivos solidarios, de manera articulada, al sistema de protección y seguridad social.

El Plan Nacional del Buen Vivir fue creado para ser una guía dentro de la planificación de las políticas implementadas por el Gobierno Nacional y que a la vez se basa en los principios constitucionales que permitirán el desarrollo socio económico de las actividades productivas, en dicho plan se plantea directrices que ayuden a las microempresas a ser generadoras de un cambio a nivel tecnológico, innovador y productivo y ellas serán la base de la estructura social para un trabajo digno.

Dentro del proceso también se menciona el cambio de la matriz productiva que con lleva un desafío mayor desde el punto de vista no solo empresarial sino también económico el cual permitirá a que las empresas se vuelvan más eficientes y eficaces para el desarrollo sustentable del País.

Definición de variables

Variable independiente: ingresos y gastos

Ingresos son las ganancias que ingresan al conjunto total del presupuesto de una entidad, ya sea pública o privada, individual o grupal, en cambio gasto la cantidad que se gasta o se ha gastado.

Variable dependiente: liquidez

Capacidad de la empresa de hacer frente a sus obligaciones de corto plazo. La liquidez se define como la capacidad que tiene una empresa para obtener dinero en efectivo. Es la proximidad de un activo a su conversión en dinero.

Definiciones conceptuales

Análisis Financiero: El análisis financiero es el estudio que se hace de la información contable, mediante la utilización de indicadores y razones financieras.

Control: el control ha sido definido bajo dos grandes perspectivas, una perspectiva limitada y una perspectiva amplia. Desde la perspectiva limitada, el control se concibe como la verificación de los resultados conseguidos en el seguimiento de los objetivos planteados y el control de gastos invertido en el proceso realizado por los niveles directivos donde la estandarización en términos cuantitativos, forma parte central de la acción de control.

Efectividad: Del latín efficientia RAE: Capacidad de lograr el efecto que se desea Cuantificación del logro de la meta.

Eficacia: Del latín eficacia capacidad de lograr el efecto que se desea: grado en el que se logran los objetivos y metas de un plan; es decir, compara los resultados alcanzados vs los esperados.

Evaluación: es el proceso dinámico a través del cual, e indistintamente, una empresa, organización o institución académica puede conocer sus propios rendimientos, especialmente sus logros y flaquezas y así reorientar propuestas o bien focalizarse en aquellos resultados positivos para hacerlos aún más rendidores.

Gasto fijo: son aquellos cuyo monto total no se modifica de acuerdo con la actividad de producción, varían con el tiempo más que con la actividad; es decir, se demostrarán durante un periodo de tiempo aun cuando no haya alguna actividad de producción.

Gasto: Se denominan gastos a las **salidas o egresos de dinero por parte de una persona en particular o de una empresa**

Gastos Semifijos: Son aquellos que sufren modificaciones bruscas al ocurrir determinados cambios en el volumen de producción o venta tienen una raíz fija y un elemento variable.

Gastos variables: Son aquellos que las prestaciones de un servicio se incurren debido a la actividad de la entidad tienden a fluctuar en proporción al volumen total de la producción.

Ingresos financieros: que son, básicamente, rendimientos (intereses, dividendos y plusvalías) generados por depósitos en cuentas corrientes e inversiones financieras como por ejemplo los intereses de créditos o los ingresos por participación en capital.

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

Presentación de la Empresa

La microempresa Agro Michael es creada el 28 de marzo de 2007, dirigida por un profesional como es el Ing. Paredes Vega John Fernando, ubicada en el Recinto el Rosario perteneciente al Cantón Naranjito, Provincia del Guayas.

Inicia sus actividades basada en la necesidad de los agricultores del recinto el Rosario y sectores aledaños a tener más cerca de ellos un almacén agrícola en donde aparte de ofrecer bienes agrícolas también se preste servicios profesionales en cuanto a asesoría técnica y prácticas de campo en la efectiva aplicación de dichos productos.

Así es como Agro servicios Michael abre sus puertas para brindar bienes de calidad y ofertar servicios de asesoramiento al agro naranjiteño, este último entregándolo sin costo al agricultor. En su inicio AGRO MICHAEL contaba con un pequeño local que tenía 1 escritorio y 3 perchas donde se colocó los escasos productos que ofertaba y con el pasar del tiempo su crecimiento ha sido notorio ya que hoy en día además de ofertar una amplia gama de productos agrícolas también ofrece fertilizantes para el campo y alimentos balanceados para aves y mascotas.

Misión

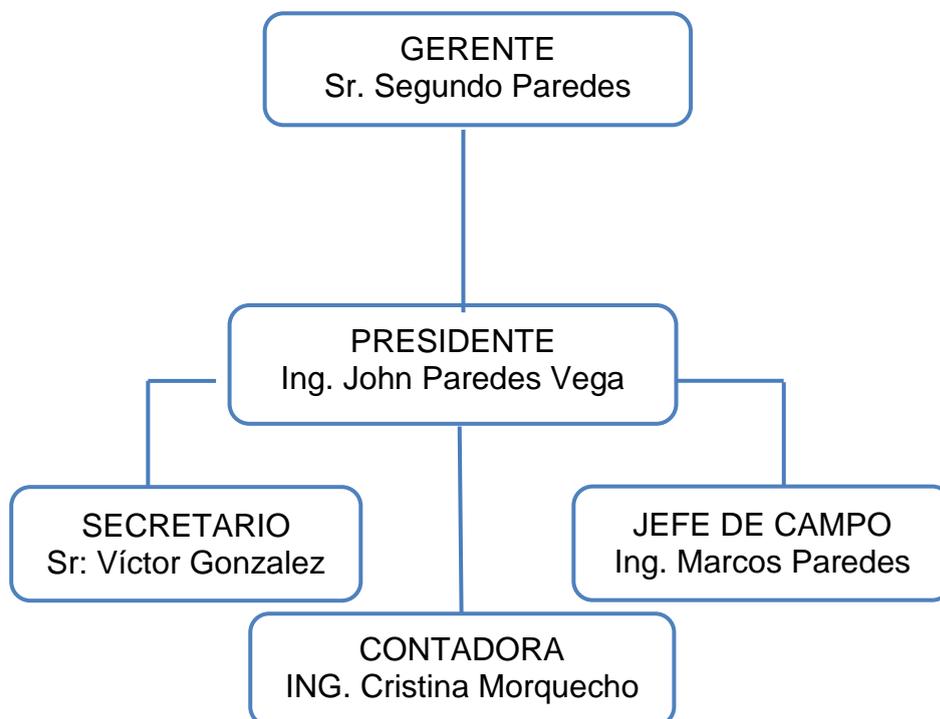
Facilitar la vida de los clientes, ofreciendo soluciones rápidas e innovadoras con un variado portafolio de productos químicos y biológicos de alta calidad sin causar daño a la naturaleza. Buscamos la excelencia como micro empresa, persiguiendo la rentabilidad y satisfacción de

nuestros clientes pensando en los valores éticos en relación constante con colaboradores internos, distribuidores, considerando siempre el respeto al medio ambiente y promoviendo su preservación que es parte íntegra de nuestra responsabilidad social.

Visión

Agro Michael se constituirá como la micro empresa líder de la zona, brindando productos y servicios de alto valor agregado por medio de su personal debidamente calificado además del desarrollo de campo que marcará nuestra Responsabilidad Social, Agro Michael se desarrollará de la mano con los sectores productivos primarios como la agricultura, ganadería .

Organigrama de la institución



Cuadro No: 1
Elaborado por: Patricia Lorena Tenecora Ramírez

| PLANTILLA DE TRABAJADORES | | |
|----------------------------------|---------------------------|--------------------|
| No | NOMBRE | CARGO |
| 1 | Segundo Paredes Jimenez | Gerente General |
| 2 | Francisco Tenecora Parra | Gerente Financiero |
| 3 | Marcos Jimmy Paredes Vega | Jefe De Campo |
| 4 | Cristina Morquecho | Contadora |
| 5 | Victor Gonales Martinez | Secretario |
| | Luis Tenecora Ramirez | Asistente Agrícola |

Cuadro No: 2

Elaborado por: Patricia Lorena Tenecora Ramírez

Clientes

Agro Michael cuenta con aproximadamente 250 clientes los mismo que son atendidos personalmente por su Gerente propietario Ing. John Paredes. La cartera de clientes está dividida en dos grupos: Agricultores grandes y pequeños los que confían la recomendación de producto que deben aplicar a sus cultivos y el asesoramiento técnico practico que les brindad.

Proveedores

Nuestros principales proveedores son:

| PROVEEDORES | CATEGORIA |
|--------------------|------------------|
| Pacificozone | Fertilizante |
| Interoc | Químicos |
| Ecuaquimica | Químicos |
| Incoagro | Químicos |
| Quimasa | Fertilizante |
| Solvesa | Fertilizante |
| Delcorp | Fertilizante |
| Biolovet | Veterinaria |
| Molinos champion | Balanceado |

Cuadro No; 3 Elaborado por: Patricia Lorena Tenecora Ramírez

Competidores más importantes

Entre los competidores más importante esta AGRICAP, es una de las dos mayores comercializadoras de fertilizantes, productos agroquímicos y productos para acuicultura, que reportan dos tercios de sus ventas totales, cuyo dueño es el Ing. Colin Armstrong, por su relación laboral con una multinacional de agroquímicos sea convertido en uno de los pioneros de esta actividad en Ecuador.

Principales productos y servicios.

Entre los principales producto que expende Agro Michael están fertilizantes edáficos, productos químicos y veterinarios, balanceado y asesoramiento técnico y práctico para todo tipo de cultivo totalmente gratis.

Diseño de la investigación

Cuantitativos

Según (Cabrero García & Richart Martínez, 2011) el diseño cuantitativo se especifica en características principales y tienden a ser altamente estructurado.

Cualitativos

Según (Cabrero García & Richart Martínez, 2011) el diseño cualitativo permite realizar ajustes de la información obtenida esto se lo efectúa en las primeras fases de la investigación.

Tipos de investigación

Investigación Descriptiva.

Esta investigación permite describir realidades y hechos presentando una interpretación correcta de los resultados obtenidos, siendo esta una característica fundamental en la investigación.

Utilizar técnicas para la recolección de la información que permiten obtener referencias del tema investigado dentro de un marco de tiempo y

espacio específicos a través de la observación, encuesta, cuestionarios y otros documentos.

Investigación Correlacionar

Establece su grado de correlación, pero sin pretender dar una explicación completa (de causa y efecto) al fenómeno investigado. (Balestrini Acuña, Mirian, 2011)

En el presente estudio será la correlación de las variables independiente y dependiente que en este caso son los ingresos, gastos y liquidez.

Técnicas de investigación

Observación directa.- Permite obtener información directa y confiable, siempre y cuando se haga mediante una manera sistematizada y controlada, para lo cual hoy están utilizándose medios audiovisuales muy completos, especialmente en estudios del comportamiento de las personas en sus sitios de trabajo. (Radrigan R. Marisa, 2010)

Mediante la utilización de esta técnica se obtendrá información relevante al presente estudio investigativo.

Análisis de documentos.- Se usa en la elaboración del marco teórico del estudio. Para una investigación de calidad, se sugiere utilizar simultáneamente dos o más técnicas de recolección de información, con el propósito de contrastar y complementar los datos. (Pardinas, 2010)

En el análisis documental se diagnosticará la situación actual del control de los ingresos y gastos de la microempresa.

Procedimientos de la investigación

Pasos de la investigación

1. Recopilar información

Se recopilará toda la información referente a los ingresos y gastos de la microempresa Agro Michael del primer semestre del periodo 2016. Es importante mencionar que al momento de este análisis solo se contaba con apuntes mensuales de ingresos y gastos los cuales eran imposibles de interpretar por tanto se procede a revisar y ordenar para obtener información confiable.

A continuación en el Cuadro No: 5 de Ingresos y Gastos se muestra la información recibida de AGRO MICHAEL luego de que ha sido depurada.

**CUADRO No: 5
AGRO SERVICIOS MICHAEL
INGRESOS-GASTOS
PRIMER SEMESTRE DEL 2016**

| | ENERO | FEBRERO | MARZO | ABRIL | MAYO | JUNIO |
|-----------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Ingresos por ventas | 43578,46 | 47395 | 43347,64 | 40575,54 | 55802,12 | 43829,98 |
| Compras de Inventario | 45000,00 | 47500,00 | 46671,83 | 44440,54 | 60774,39 | 53432,76 |
| Pagos de Proveedores | 43000,00 | 48000,00 | 46500,00 | 43171,83 | 61894,54 | 45320,39 |
| Gastos de Sueldos | 1480,00 | 1720,00 | 1689,67 | 1689,67 | 1689,67 | 1689,67 |
| Otros Gastos menores | 1000,00 | 1050,00 | 1120,00 | 876,25 | 937,00 | 876,25 |

En el Cuadro No:5 se observa de manera mensual los ingresos y gastos durante el primer semestre del 2016, mediante estos apuntes resulta imposible analizar la liquidez de Agro Michael.

2. Estructurar un Flujo de Efectivo y Balance General del Primer Semestre del 2016.

Lograr estructurar un Flujo De Efectivo para tener una idea más clara de que rubros son los que le restan liquidez a AGRO MICHAEL y además conocer las cantidades de efectivo faltante para cubrir los pagos, y realizar el Balance General para ejecutar los indicadores financieras en relación a la liquidez estos dos documentos se ejecutaran con corte al junio del 2016.

A continuación en el Cuadro No: 6 se muestra el Flujo de Efectivo realizado en este estudio.

CUADRO No: 6
AGRO SERVICIOS MICHAEL
FLUJO DE EFECTIVO
PRIMER SEMESTRE DEL 2016

| | ENERO | FEBRERO | MARZO | ABRIL | MAYO | JUNIO | SUMAN |
|---|-----------------|-----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO AL 01 DE ENERO DEL | 0,00 | | | | | | |
| FLUJOS DE EFECTIVO PROCE | -1901,54 | -3375,00 | -5962,03 | -5162,21 | -8719,09 | -4056,33 | -29176,20 |
| Clases de cobros por activid | 43578,46 | 47395 | 43347,64 | 40575,54 | 55802,12 | 43829,98 | 274528,74 |
| Cobros procedentes de las ve | 36890,56 | 37600,00 | 36890,75 | 29987,64 | 45214,22 | 34895,98 | 221479,15 |
| Otros cobros por actividades | 6687,90 | 9795,00 | 6456,89 | 10587,90 | 10587,90 | 8934,00 | 53049,59 |
| Clases de pagos por actvidad | 45480,00 | 50770,00 | 49309,67 | 45737,75 | 64521,21 | 47886,31 | 303704,94 |
| Pagos a proveedores por el s | 43000,00 | 46000,00 | 45000,00 | 41500,00 | 58954,00 | 43500,00 | 277954,00 |
| Pagos de Cuenta Proveedores del mes a | | 2000,00 | 1500,00 | 1671,83 | 2940,54 | 1820,39 | 9932,76 |
| Pagos a y por cuenta de los d | 720,00 | 720,00 | 720,00 | 720,00 | 720,00 | 720,00 | 4320,00 |
| Otros pagos por actividades d | 760,00 | 1000,00 | 969,67 | 969,67 | 969,67 | 969,67 | 5638,68 |
| Otras entradas (salidas) de efe | 1000,00 | 1050,00 | 1120,00 | 876,25 | 937,00 | 876,25 | 5859,50 |
| FLUJOS DE EFECTIVO PROCE | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Importes procedentes por la venta de propiedades, planta y equipo | | | | | | | |
| Adquisiciones de propiedades, planta y equipo | | | | | | | |
| Compras de otros activos a largo plazo | | | | | | | |
| Importes procedentes de subvenciones del gobierno | | | | | | | |
| Anticipos de efectivo efectuados a terceros | | | | | | | |
| Dividendos recibidos | | | | | | | |
| Intereses recibidos | | | | | | | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | | | | | | | |
| FLUJOS DE EFECTIVO PROCE | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Financiación por préstamos a largo plazo | | | | | | | |
| Pagos de préstamos | | | | | | | |
| Otras entradas (salidas) de efectivo | | | | | | | |
| NUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y EQUIVAL | -1901,54 | -3375,00 | -5962,03 | -5162,21 | -8719,09 | -4056,33 | -29176,20 |
| EALENTES AL EFECTIVO AL PRINC | 0 | -1901,54 | -5276,54 | -11238,57 | -16400,78 | -25119,87 | -29176,20 |
| IVALENTES AL EFECTIVO AL FIN | -1901,54 | -5276,54 | -11238,57 | -16400,78 | -25119,87 | -29176,20 | -58352,40 |

Análisis

Con los datos del Cuadro No:5 se procedió a realizar un Flujo de efectivo en donde se observa el flujo mensual del efectivo obtenido de las ventas de bienes agrícolas, fertilizantes y alimentos balanceados.

A breves rasgos se observa un faltante mensual para cubrir las necesidades de efectivo de AGRO MICHAEL.

En el mes de enero se observa un faltante de efectivo de 1.901,54 dólares americanos.

En el mes de febrero aumenta considerablemente este faltante con relación al faltante del mes de enero ascendiendo en febrero a 3.375,00 dólares americanos.

En el mes de marzo también se registró un incremento con relación al mes de febrero el faltante fue de 5.962,21 dólares americanos.

En el mes de abril en cambio presenta un decremento en el faltante de efectivo con relación al mes de marzo, el faltante para cubrir los pagos mensuales fueron de 5.162,21 dólares americanos.

En el mes de mayo presenta un aumento en las cifras del faltante de efectivo con relación al mes de abril, el valor que faltó para cubrir las necesidades en mayo fue de \$8.819,09 dólares americanos mientras que en el mes de junio decrece el faltante para cubrir necesidades con relación a mayo, el faltante en junio fue de \$4056.33

En el Cuadro No 7 se observa el Balance General con corte al 30 de junio del 2016.

CUADRO N.
AGRO SERVICIOS MICHAEL
BALANCE GENERAL
PRIMER SEMESTRE DEL 2016

| ACTIVOS | | |
|-------------------------------------|--------------------|----------------------|
| ACTIVO CORRIENTE | | \$ 112.750,70 |
| EFFECTIVO O EQUIVALENTE A EFFECTIVO | | \$ (29.176,20) |
| CAJA | \$ (29.176,20) | |
| BANCOS | \$ - | |
| CUENTA DE AHORRO | \$ - | |
| CUENTA CORRIENTE | \$ - | |
| CREDITO TRIBUTARIO IVA | | \$ - |
| EN MERCADERIAS | \$ - | |
| POR RETENCIONES DE IVA | \$ - | |
| INVENTARIO DE MERCADERIAS | | <u>\$ 141.926,90</u> |
| MERCADERIAS TARIFA 12% | \$ - | |
| MERCADERIAS TARIFA 0% | \$ 141.926,90 | |
| ACTIVO NO CORRIENTE | | \$ 66.555,00 |
| VEHICULO | \$ 28.390,00 | \$ 24.991,64 |
| (-) DEPRECIACION | <u>\$ 3.398,36</u> | |
| EDIFICACION | | \$ 19.563,36 |
| TERRENO | | <u>\$ 22.000,00</u> |
| ACTIVO TOTAL | | \$ 179.305,70 |

| PASIVOS | | |
|---------------------------------|---------------------|----------------------|
| PASIVO CORRIENTE | | \$ 61.321,50 |
| CUENTAS POR PAGAR A PROVEEDORES | \$ 29.176,20 | |
| FARMAGRO | \$ 1.250,00 | |
| POINT DEL ECUADOR | \$ 2.110,00 | |
| DUPOCSA | \$ 1.450,00 | |
| SOLVESA | \$ 3.250,00 | |
| AGRITOP | \$ 1.250,00 | |
| ECUAQUIMICA | \$ 1.002,30 | |
| VISAGRO | \$ 953,32 | |
| AGROQUIMICA | \$ 3.201,00 | |
| PROVEEDORES VARIOS | <u>\$ 14.709,58</u> | |
| DEUDAS BANCARIAS C/PLAZO | <u>\$ 32.145,30</u> | |
| PASIVO NO CORRIENTE | | \$ 59.200,32 |
| DEUDAS BANCARIAS L/PLAZO | <u>59200,32</u> | |
| PATRIMONIO NETO | | \$ 58.783,88 |
| CAPITAL SOCIAL | <u>\$ 58.783,88</u> | |
| PASIVO MAS PATRIMONIO | | \$ 179.305,70 |

En el Cuadro No: 7 se logra conocer cifras reales de la verdadera situación financiera de Agro Michael con corte al 30 de junio del 2016, la misma que en el próximo capítulo aportará efectivamente en la toma decisiones.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE LOS RESULTADOS

Una vez aplicado los instrumentos de recolección de la información, se procede a realizar el tratamiento correspondiente para el análisis de los mismos, por cuanto la información que se presente será la que indique las conclusiones de la investigación.

En esta fase se analizará el Flujo de efectivo del primer semestre del 2016 y se considerara lo siguiente:

- Primero en cuanto a compras de mercaderías y sus pagos para determinar cuánto se paga durante el mes por las mercaderías adquiridas.
- Segundo cuanto es el ingreso por mercaderías y cuanto de este valor se destina para pagar a los proveedores de mercaderías.

Y luego se procederá a analizar los indicadores financieros que indicarán la liquidez de Agro Michael, para ello se utilizará el indicador para medir la Razón Corriente y la Prueba Acida.

Flujo de Efectivo de Agro Michael

Cumpliendo el análisis del primer punto a tratar en este capítulo en el Cuadro No: 8 se observa el detalle de las compras mensuales y pagos a proveedores durante el primer semestre del 2016.

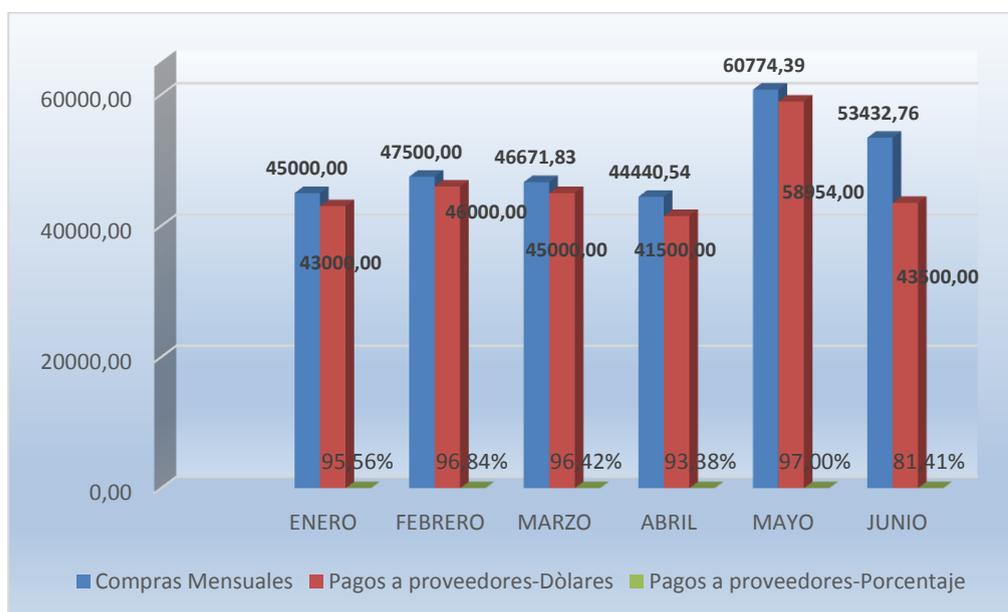
CUADRO No: 8 AGRO SERVICIOS MICHAEL COMPRAS Y PAGOS A PROVEEDORES PRIMER SEMESTRE DEL 2016

| | ENERO | FEBRERO | MARZO | ABRIL | MAYO | JUNIO |
|-----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Compras Mensuales | 45000,00 | 47500,00 | 46671,83 | 44440,54 | 60774,39 | 53432,76 |
| Pagos a proveedores-Dòlares | 43000,00 | 46000,00 | 45000,00 | 41500,00 | 58954,00 | 43500,00 |

En el Cuadro No: 8 indica las compras de mercaderías y los pagos a proveedores estos dos rubros son considerados muy relevantes debido a que representan los desembolsos más fuertes de efectivo durante el primer semestre del 2016 y con estos se determinará cuanto representa el pago a proveedores frente a la compra de mercaderías.

A continuación los valores que se encuentran en el Cuadro N. están representados gráficamente para facilitar su comprensión.

GRAFICO No: 1
AGRO SERVICIOS MICHAEL
COMPRAS Y PAGOS PROVEEDORES
PRIMER SEMESTRE DEL 2016



En el Grafico No: 1 se observa que la compra de mercaderías en el mes de enero fue de 45.000,00 dólares americanos, esta obligación contraída fue cancelada en un 95,56% en el mismo mes.

En el mes de febrero la compra realizada por concepto de mercaderías fue de 47.500,00 dólares americanos, la misma que fue cubierta en un 96,84% dentro del mismo mes.

En el mes de marzo se realizó una compra de mercaderías de 46.671,83 dólares americanos, la misma fue cubierta en un 96,42% también se canceló en el mismo mes.

En el mes de abril se compró 44.440,54 dólares americanos en mercaderías, de esta compra se canceló un 93,38% en el transcurso del mismo mes.

En el mes de mayo se compró 60.774,39 dólares americanos en mercaderías, de este valor se cubrió un 97% dentro del mismo mes de mayo.

Y por último en el mes de junio se compró 53.432,76 dólares americanos en mercaderías, de este valor se alcanzó a cubrir un 81,41% en el transcurso del mes de junio.

Analizando estos valores se observa que las obligaciones contraídas por pagos a proveedores se cancelan a plazos demasiados cortos, no contando con planes de financiamiento más atractivos.

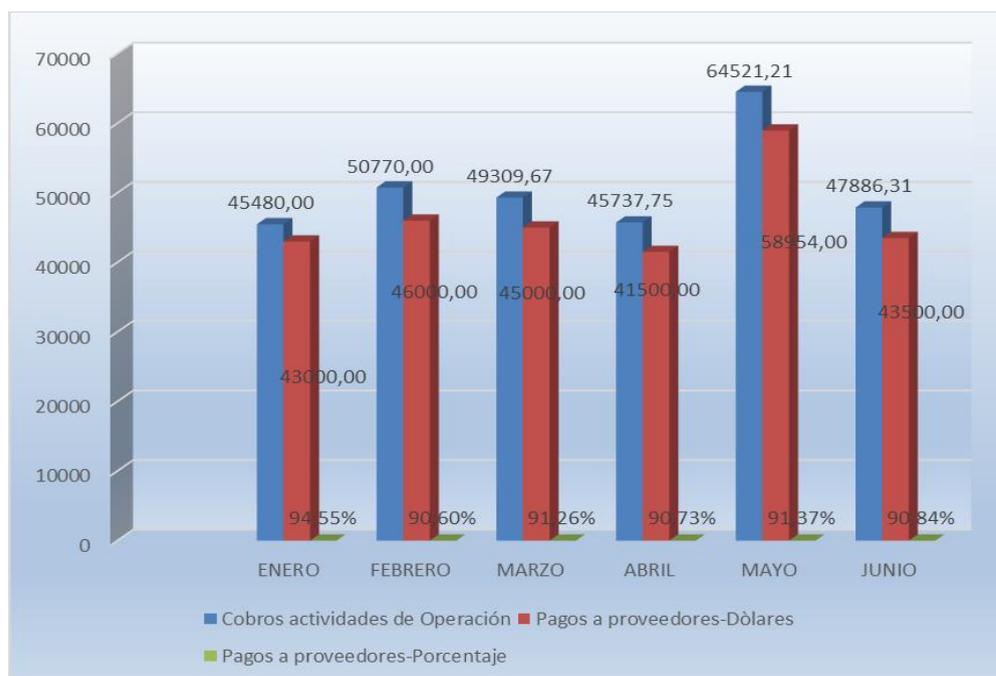
Como segundo punto se tiene el ingreso por ventas de mercaderías y cuanto este valor se destina para el pago a proveedores por concepto de mercaderías, se analizará también estos pagos y su impacto en cuanto al efectivo que ingresa por ventas o actividades de operación.

**CUADRO No: 9
AGRO SERVICIOS MICHAEL
COBROS Y PAGOS PROVEEDORES
PRIMER SEMESTRE DEL 2016**

| | ENERO | FEBRERO | MARZO | ABRIL | MAYO | JUNIO |
|---------------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Cobros actividades de Operación | 45480,00 | 50770,00 | 49309,67 | 45737,75 | 64521,21 | 47886,31 |
| Pagos a proveedores-Dólares | 43000,00 | 46000,00 | 45000,00 | 41500,00 | 58954,00 | 43500,00 |

En el cuadro No: 9 se observa los cobros por venta o actividades de operación y cuanto de este efectivo es destinado para cubrir los pagos a proveedores por concepto de mercaderías. A continuación se hará una representación porcentual según el Gráfico No: 2

GRAFICO No: 2
AGRO SERVICIOS MICHAEL
COBROS Y PAGOS PROVEEDORES
PRIMER SEMESTRE DEL 2016



En el Grafico o: 2. se observa los cobros en efectivo mensuales y los pagos a proveedores y se analizará cuanto de este efectivo se destina para cubrir deudas a proveedores.

En el mes de enero existe un ingreso por venta de 45.480,00 dólares americanos, de este valor el 94,55% se destinó para pagar a proveedores.

En el mes de febrero ingresó por ventas 50.770,00 dólares americanos de los cuales el 90,60% se destinó para pagar a proveedores

En el mes de marzo el ingreso por ventas fue de 49.309,67 dólares americanos de los cuales el 91,26% se destinó para pagar a proveedores de mercaderías. Situación similar existe en los meses de abril, mayo y junio ya que el 90,73% del efectivo sirvió para cubrir los pagos a

proveedores por compras de este mes, el 91,37% del efectivo de mayo cubrió las deudas contraídas dicho mes y el 90,84% del efectivo del mes de junio cubrió las obligaciones a proveedores por compras del mes de junio.

Indicadores Financieros Agro Michael

Teniendo claro los conceptos básicos de la Razón Corriente y la Prueba Ácida. A continuación se toma información del Balance General para desarrollar estos dos indicadores financieros y conocer la verdadera situación de Agro Michael con corte al 30 de junio del 2016.

Razón Corriente.

Teniendo claro este concepto y su interpretación a continuación la fórmula a aplicarse:

$$\text{Razón Corriente} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

$$\text{Razón Corriente} = \frac{\$ 112.750,70}{\$ 61.321,50}$$

$$\text{Razón Corriente} = \$ 1,84$$

Para desarrollar esta fórmula se considera el Activo Corriente sobre el Pasivo Corriente se deduce que por cada \$ 1,00 dólar americano de obligaciones a corto plazo Agro Michael puede responder hasta con \$1,84 dólares americanos de su activo corriente, es decir tiene una ventaja de 0,84 centavos de dólares americanos para cubrir estas obligaciones a corto plazo.

Prueba Ácida

A continuación se aplica la Prueba Àcida conocida como el indicador de la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones corrientes considerando el Activo Corriente menos Inventarios. Los siguientes datos son tomados del Cuadro N._____

| | |
|---------------------|--|
| Prueba Àcida | <u>Activo Corriente-Inventario</u> Pasivo Corriente |
| Prueba Àcida | <u>\$112.750,70-\$141926,90</u> \$ 61.321,50 |
| Prueba Àcida | <u>\$ (29.176,20)</u> \$ 61.321,50 |
| Prueba Àcida | \$ (0,48) |

Este indicador financiero se propone debido a que se considera que una empresa no debe fiarse de su inventario para cubrir deudas a corto plazo, porque se puede dar situaciones de poca rotación de su inventario o que sus acreedores por alguna eventualidad soliciten la cobertura de las obligaciones a corto plazo.

En este caso en particular Agro Michael no puede cubrir sus pagos es decir por cada 1,00 dólar americano de obligaciones a corto plazo tiene cifras negativas de 0,48 centavos de dólar americano.

Razón de Solidez

Este indicador demuestra cuanto dinero está invertido en Activos Totales los mismos que servirán de respaldo económico en caso de liquidación para cubrir los Pasivos Totales.

| | |
|-------------------------|--|
| Razòn de Sòlidez | <u>Activo Total</u> <u>Pasivo Total</u> |
| Razòn de Sòlidez | \$ 179.305,70 <hr/> \$ 120.521,82 |
| Razòn de Sòlidez | \$ 1,49 |

Este análisis demuestra que por cada 1,00 dólar americano de obligaciones totales Agro Michael cuenta con 1,49 dólares americanos para responder por estas deudas, es decir tiene una ventaja de 0,49 centavos de dólar.

Capital Neto de Trabajo.

Con datos del Balance General a continuación se muestra el valor de activos corrientes que realmente posee luego de que ha cancelado los pasivos a corto plazo.

Capital Neto de Trabajo: Activo Corriente - Pasivo Corriente
Capital Neto de Trabajo: \$ 112.750,70 - \$ 61.321,50
Capital Neto de Trabajo: \$ 51.429,20

Luego de aplicar el indicador financiero de Capital Neto de Trabajo Agro Michael cuenta con \$ 51.429,20 dólares americanos luego de que ha cancelado en su totalidad su Pasivo Corriente.

PLAN DE MEJORAS

| Oportunidad de mejora: | | Un eficiente control de los ingresos y gastos en la microempresa Agro Michael. | | | |
|---|---|--|---|--|------------|
| Meta: | | Mejorar la liquidez de la microempresa Agro Michael | | | |
| Responsable: | | | | | |
| ¿QUÉ? | ¿QUIÉN? | ¿CÓMO? | ¿POR QUÉ? | ¿DÓNDE? | ¿CUÁNDO? |
| Implementar un sistema de control de control en los ingresos y gastos en la en la microempresa Agro Michael | Patricia Tenecora, el personal de la microempresa Agro Michael. | Realizando Talleres de gestión y control en los ingresos y gastos de la en la microempresa Agro Michael Propuesta de políticas y procedimientos Realizando talleres de capacitación para el personal de cómo utilizar el sistema de control en los ingresos y gastos | Necesidad de mejorar la liquidez. Para disminuir las falencias en el control de los ingresos y gastos. Para que el personal aprenda a utilizar un sistema de control en los ingresos y gastos | Microempresa Agro Michael Departamento contable | Permanente |

Fuente: Patricia Lorena Tenecora Ramírez

Taller de gestión y control

Con el propósito de desarrollar una opinión competente en relación a la razonabilidad y coherencia de la presentación de los estados financieros del cliente y de permitir certificar dichos estados

Con el propósito de ayudar a la dirección en el control de los ingresos y gastos.

- Los ingresos se registran e informan en las cuentas de resultados apropiadas sobre bases coherentes.
- Los ingresos se registran e informan en la cantidad correcta
- Los ingresos se registran cuando se han ganado
- Los ingresos se registran e informan en periodos fiscal ajustado.
- Los ingresos se registran apropiadamente en las cuentas correspondientes del balance de situaciones.

Se han recibido y registrados todos Los ingresos que el negocio tiene derecho.

Los procedimientos de control son los adecuados para tener la seguridad de que los ingresos se registran e informan apropiadamente.

Adicionalmente a fin de ayudar a la dirección, el programa debe establecer la determinación de que:

Los ingresos se maximizan dentro del sistema de objetivos y políticas del negocio.

Los controles sobre ingresos- producción operativa son los adecuados para prevenir pérdidas por errores, fraudes o falta de atención, y para que se siga los procedimientos de control.

Las operaciones de ingresos- producción se conducen legalmente y no exponen al negocio a un pasivo significativo, pérdida o menoscabo de su reputación.

Las operaciones ingreso - producción se conducen eficaz y económicamente.

Los ingresos se analizan, clasifican y se informa de ellos a la dirección adecuadamente y con todo su significado.

Principios generales de control

El control interno comprende el plan de organización y todos los métodos coordinados y medidas adoptadas dentro de un negocio para salvaguardar sus activos, verificar lo adecuado y fiable de su información contable, promover la eficacia operativa y alentar la adhesión a las políticas preestablecidas por la dirección, determinando que los procedimientos están establecidos para asegurar que todos los ingresos se reciban y registren.

Procedimientos de control de los gastos de una empresa.

- Cuando ya ha procedido a la actualización, clasificación y análisis de sus gastos, puede pasar a controlarlos:
- Examine todos los gastos para detectar todos aquéllos que sean superfluos o prescindibles. Deshágase de ellos.
- Revise de nuevo para encontrar los que sean susceptibles de ser sustituidos por otros menos costosos. Busque alternativas que los reemplacen.
- Repase los que quedan y trate de encontrar la forma de hacer que supongan un gasto menor. Por ejemplo, negociando con los proveedores las condiciones de suministro, de contrato o de servicio.
- Haga un seguimiento de los gastos y analice las fluctuaciones. Descubra por qué hay meses que paga menos y cuáles son las causas de que en otras ocasiones se disparen los gastos.

El control de gastos en la empresa y la responsabilidad compartida

- **El control de gastos en la empresa es responsabilidad de todos y por eso cada individuo debe tomar decisiones que conduzcan al ahorro. Desde la dirección empresarial:**
- **Se plantearán políticas de incentivos: que premien a los departamentos donde se consigan reducir gastos o a las personas que aporten ideas orientadas a minimizar costes.**
- **Se buscará optimizar los recursos: utilizando la tecnología adecuada y suficiente, buscando soluciones enfocadas al ahorro (por ejemplo griferías de ahorro de agua en los lavabos, iluminación asociada a detectores de presencia en las zonas de paso, etc.) y planificando con una mentalidad low cost.**
- **Se intentará abogar por la sostenibilidad y el consumo responsable: aprovechando las horas de luz y minimizando reuniones a últimas horas del día, evitando desplazamientos y promoviendo prácticas como el teletrabajo, que resumirían muchos de los objetivos que se buscan con el control del gasto.**
- **Desde la individualidad, cada persona, independientemente de su posición:**
- **Tratará de hacer un consumo responsable de los recursos a su disposición: material de oficina, dietas, consumibles, etc.**
- **Aportará soluciones enfocadas al ahorro.**

CONCLUSIONES

Luego de analizar la información recibida por Agro Michael y siendo el objeto de este estudio la **Evaluación de la falta de control de Ingresos y Gastos en la Liquidez de la Microempresa Agro Michael se concluye en lo siguiente:**

- **Agro Michael** no cuenta con políticas y procedimientos para los procesos de registro de ingresos y egresos por lo que no hay un eficiente control en los desembolsos de efectivo.
- Las compras de mercaderías realizadas de manera mensual son canceladas desde un 81,41% hasta el 97% dentro del mismo mes.
- Los cobros por concepto de ventas de mercaderías en actividades de operación se destinan en un 90,60% hasta llegar al 94,55 para pagar mercaderías.
- Analizando la Razón Corriente se concluye que Agro Michael si puede cubrir los pagos a corto plazo con su Activo Corriente y aún le queda un excedente.
- Analizando la Prueba Àcida se concluye que en caso de que los proveedores soliciten los pagos de manera inmediata Agro Michael enfrentaría serios problemas económicos debido a que no cuenta con efectivo disponible para cubrir los mismos más vale su sobregiro por cada dólar de deuda seria de 0,48 centavos de dólar americano y solo contaría con su inventario para poder liquidar estos valores.
- Analizando la Razón de Solidez se concluye que el Activo Total frente al Pasivo Total si cubren todas las deudas esto es Pasivo Corriente y No Corriente teniendo aun un valor a favor de Agro Michael.
- Analizado el Capital Neto de Trabajo se concluye que si Agro Michael convierte en efectivo todo su Activo Corriente si le alcanza para cubrir sus Pasivos Corrientes y aún le queda un valor a favor.

BIBLIOGRAFÍA

- Amariles, P. (2009). Condiciones de almacenamiento. España: Alfil.
- Arias Pachar, X., & Lema Tamay, J. (2012). Costos ABC.
- Bernal, t. C. (2006). Metodología de la investigación. México: Pearson Educación.
- Cabrero García, J., & Richart Martínez, M. (2011). Diseño de la investigación. México: RED.
- Castillo, L. (2006). Análisis documental. España: Alfil.
- Cepeda, F. (19 de 09 de 2014). http://www.usfq.edu.ec/publicaciones/polemika/Documents/polemika009/polemika009_006_articulo002.pdf. Recuperado el 19 de 09 de 2014, de http://www.usfq.edu.ec/publicaciones/polemika/Documents/polemika009/polemika009_006_articulo002.pdf: http://www.usfq.edu.ec/publicaciones/polemika/Documents/polemika009/polemika009_006_articulo002.pdf
- Colín, G. (2012). Contabilidad de Costos. España: CEU.
- Del Río, G. (2013). Costos. España: Delta.
- Enriquez Caro, R. (2012). Costos reales. España: Milenio.
- Marcos, A. F. (20 de 09 de 2014). Utilización costos de producción. España: Milenium.
- Marínez Bayas, S. J. (2006). Determinación de costos.
- Ortega Pérez, d. L. (2012). Contabilidad de Costos. España: La Torre.
- Promonegocios. (2011). Promonegocios. Obtenido de <http://www.promonegocios.net/costos/tipos-costos.html>
- Torres Jiménez, F. A. (2009). Análisis de costos de producción.
- UNAM. (2012). UNAM. Obtenido de <http://www.ingenieria.unam.mx/~materiafc/CCostos.html>